

Лекция 3. ДОМАШНЕЕ ХОЗЯЙСТВО: ПОНЯТИЕ, КЛАССИФИКАЦИЯ

1.1. Основные представления о домашнем хозяйстве

Хотя в разных контекстах и при решении различных задач термин «домашнее хозяйство» может иметь различные оттенки значения, можно обобщенно считать, что под домашним хозяйством понимается хозяйство, которое ведется одним или несколькими индивидами, проживающими совместно и имеющими общий бюджет. Домашнее хозяйство охватывает все виды трудовой производственной и экономической деятельности, которые могут иметь как натуральный, так и товарный характер, но не могут быть ни юридически, ни экономически отделены от него.

В экономической теории термин «домашнее хозяйство» (домохозяйство) трактуется как хозяйственная единица, состоящая из одного или более лиц, объединяемых общим бюджетом и местом проживания, которая снабжает экономику ресурсами и использует полученные за них деньги для приобретения товаров и услуг, удовлетворяющих материальные потребности человека. Понятие домохозяйства объединяет всех потребителей, наемных работников, владельцев крупных и мелких капиталов, земли, средств производства, лиц, занятых и не занятых в общественном производстве.

Однако во многих случаях термин «домашнее хозяйство» пересекается или находится в отношениях взаимного дополнения или даже взаимозамещения с другим важнейшим в различных социальных, экономических контекстах понятием — понятием «семья».

Семья, ее значение и положение в обществе, может изучаться комплексно, т. е. одновременно в нескольких аспектах: демографическом, социологическом, экономическом и других, или более направленно, только в рамках одного-двух таких аспектов, например, в демографическом, социальном, экономическом или социально-демографическом, социально-экономическом, социально-психологическом и т.д.

Но даже рассматриваемая отдельно проблематика экономики семьи оказывается достаточно широкой и многоаспектной. В ней можно выделить группы вопросов преимущественно социально-демографического, социально-психологического, социально-экономического и функционально-поведенческого характера.

Социально-демографический аспект экономики семьи предполагает изучение таких моментов, как, например, стоимость для семьи воспитания одного, двух или большего количества детей, экономичность с точки зрения семьи и общества различных демографических типов семей, экономическая эффективность различных видов их экономического поведения.

Социально-психологический аспект предусматривает исследование внутрисемейных экономических отношений, их изменение под влиянием происходящих общественных трансформаций, усиления влияния рыночно-экономических факторов.

Социально-экономический и функционально-экономический аспекты связаны преимущественно с исследованием воздействия социального статуса семьи на ее экономическое и доходно-имущественное положение.

В *функционально-поведенческом аспекте* рассматриваются вопросы экономического положения и экономического поведения семей в их взаимосвязи, влияния на них общеэкономических и общесоциальных изменений, адаптации к этим изменениям.

Наиболее полно группа вопросов, связанная с исследованием экономических сторон деятельности семьи и ее социально-экономическим положением, охватывается понятием домашнего хозяйства в той интерпретации, которая принята в научной литературе и статистических изданиях стран с развитой рыночной экономикой. Как правило, домашнее хозяйство по числу членов совпадает с семьей. Однако в отдельных случаях оно может объединять две или несколько супружеских пар, включать дальних родственников или даже лиц, не имеющих родственных связей. С другой стороны, домашнее хозяйство может вестись одиночками.

Можно сказать, что если в социально-демографической теории домашнее хозяйство — это прежде всего *универсальная учетно-статистическая единица*, то в экономических исследованиях — это, кроме того, особый тип хозяйства, первичная экономическая система, деятельность которой имеет большое значение для экономики в целом.

До самого последнего времени в отечественной специальной литературе термин «домашнее хозяйство» («домохозяйство») рассматривался преимущественно как социально-демографическое понятие с весьма узким экономическим содержанием, выражаемым через общие доходно-имущественные характеристики.

Новые социально-экономические условия — становление рыночных отношений и резкое падение жизненного уровня большей части населения — потребовали и иного отношения к домашним хозяйствам, при котором независимо от аспекта рассмотрения (социально-демографического или чисто экономического) большой акцент делается именно на экономические и поведенческие моменты их исследования. В соответствии с этими представлениями домашнее хозяйство соотносится с одним из важных субъектов экономической деятельности, от результатов которой зависит не только благосостояние отдельной семьи, но и всего населения.

Сейчас уже не подвергается сомнению то центральное положение, которое занимает семья в социальных и социально-экономических исследованиях. Столь же важными, на наш взгляд, являются и работы, связанные с чисто экономическим отображением деятельности домашних хозяйств, в том числе и в системе показателей национального дохода и валового внутреннего продукта. Более того, логически и социально-экономически оправданным могло бы быть и исчисление национального дохода как суммы доходов отдельных домашних хозяйств (как массового экономического субъекта, представляющего интересы населения) хотя, конечно, сейчас такой подход весьма трудно было бы реализовать практически.

В этой связи небезынтересно отметить, что на различных этапах формирования системы оценок национального дохода и валового общественного продукта в различные периоды в мировой практике использовались совершенно различные подходы, в частности: только исходя из оценок потребления населения страны (Вильям Петти, Англия XVII в.); исчисление по социальным группам населения (Грегори Кинг, Англия, конец XVII в.); по сумме индивидуальных доходов жителей (наиболее распространенная методология до 20—30-х гг. XX в., в том числе в нашей стране — Л. Н Литошенко, 1922—1924 гг.).

В трудных условиях современной российской действительности анализу экономического положения и экономического поведения семьи придается особо важное значение.

В употреблении термина «домашнее хозяйство» в различных социально-экономических контекстах имеются некоторые отличия: он может использоваться либо в качестве статистического отображения семьи или несколько более широко как универсальной учетно-статистической единицы, либо как обозначение определенного субъекта хозяйствования. В связи с этим доход домашнего хозяйства может рассматриваться по-разному:

- либо узко — только как доход, получаемый собственно домашним хозяйством за счет производимых продуктов и услуг, которые могут потребляться самим домашним хозяйством (внутренний доход на потребление) или реализовываться как товары (неофициальный внешний доход);
- или только как внешний доход, т. е. все внешние заработки членов домашнего хозяйства плюс пенсии, пособия и все виды социальной поддержки, а также дивиденды по акциям и проценты по вкладам, получаемые членами домашнего хозяйства;
- либо как совокупный доход, включающий доход, получаемый в результате деятельности собственно домашнего хозяйства (реализации его производственно-трудовых и экономических

функций), плюс официальный внешний доход.

При исследовании домашних хозяйств необходимо иметь в виду два уровня или масштаба описания — микро- и макроэкономический.

Уровень макроэкономического анализа — это прежде всего изучение домохозяйств как определенной совокупности экономических единиц, поведение которых непосредственно отражает положение населения и его экономические интересы в целом и оказывает существенное влияние на национальную экономику. На этом уровне могут рассматриваться в совокупности доходы, потребление и сберегательное поведение домохозяйств, их вклад в валовой внутренний продукт страны, взаимоотношения с государством, сферой производства и бизнеса.

На макроэкономическом уровне исследуется вся совокупность домашних хозяйств страны или их множества, соответствующие различным экономическим типам, оцениваются общее макроэкономическое значение их деятельности, тенденции экономического поведения, адаптация к изменяющимся условиям хозяйствования.

Микроэкономический анализ предполагает исследование домохозяйств как отдельных специфических экономических единиц. Он направлен на детальное изучение их трудовых и экономических функций, рыночного поведения, исследование причинно-следственных связей его определяющих. Микроэкономика имеет дело с такими понятиями, как ограниченность, выбор, индивидуальный спрос, индивидуальное предложение, издержки, доходы, потребление, цены.

Особенности микроподхода могут быть также охарактеризованы следующим образом: это изучение поведения домохозяйств как экономических агентов в рыночной системе; это исследование воздействия государства на домохозяйства; это изучение процесса принятия решений домохозяйствами на рынке товаров и услуг и факторов, влияющих на их выбор.

При микроэкономическом исследовании домашних хозяйств

анализируются их экономическая активность, экономическое состояние и потенциал, доходно-имущественные характеристики, а также экономические отношения между его членами.

Важно подчеркнуть, что на микроэкономическом уровне принципиально возможными являются два варианта рассмотрения домашних хозяйств: независимое и интегрированное, при котором оба уровня исследования рассматриваются как одинаково важные, взаимосвязанные и взаимозависимые, и информация собирается и формируется в соответствии с требованиями обоих этих уровней.

При интегрированном подходе возможен такой вариант, когда исследования на микроэкономическом уровне в известной мере подчиняются интересам и требованиям макроэкономического описания. Это оказывается особенно важным с точки зрения накопления информации о домашних хозяйствах в русле последовательной реализации методологии системы национальных счетов, используемых в странах с развитой рыночной экономикой и в настоящее время внедряемых в России.

Макроэкономический и микроэкономический анализы поведения домашних хозяйств тесно связаны между собой: изучаемые макроэкономистами явления и процессы, происходящие в домохозяйствах как едином секторе экономики, в конечном счете складываются в результате взаимодействия множества индивидуальных домохозяйств. Положение, основы экономического поведения и значение деятельности домохозяйств не могут быть до конца поняты и объяснены исходя из результатов лишь одного из уровней анализа.

При относительно стабильно функционировавшей централизованно-плановой экономике взаимосвязь между макроэкономическими процессами и показателями, с одной стороны, и экономическими характеристиками и уровнем жизни семей, с другой стороны, рассматривалась традиционно как однонаправленная и однозначная. Считалось, что в целом, при прочих равных условиях, уровень благосостояния семей определяется успехами

национальной экономики и степенью их участия в общественном производстве. Обратная связь, т. е. влияние хозяйственной деятельности семей на общую экономическую ситуацию, на макроэкономические тенденции и показатели, не принималась во внимание (за исключением разве что личных подсобных хозяйств).

Однако, даже исходя именно из того, что эффективность общественного производства и экономики в целом определяет уровень благосостояния населения, весьма важно оценить и обратное воздействие на макроэкономику результатов экономической деятельности домашних хозяйств как совокупности самых массовых элементов микроэкономического уровня.

В переходном периоде значительно увеличивается значение самообеспечивающей функции домашних хозяйств или функции натурального хозяйствования. Рассматривая в этом аспекте деятельность домашних хозяйств, можно сделать следующее заключение: несомненно, что натурализация многих домашних хозяйств (прежде всего в сельской местности) и выпадение, частично* или полное, их членов из сферы общественного производства есть обстоятельство негативное с точки зрения экономического развития в целом. Однако, с другой стороны, в таком изменении экономического поведения домашних хозяйств можно видеть и их закономерную реакцию на изменившиеся условия жизнедеятельности.

1.2. Классификация домашних хозяйств

Всего в России сейчас насчитывается примерно 50 млн. домашних хозяйств, в том числе 40 млн. семейных и около 10 млн. домашних хозяйств лиц, не имеющих семьи или утративших связь с нею.

Все множество домашних хозяйств страны может быть подразделено в соответствии с рядом **классификационных признаков**, важнейшими из которых являются следующие:

- **территориально-региональная принадлежность — домохозяйства,**

расположенные в городской или сельской местности, регион страны, характер поселения;

- демографическая характеристика — семейные домохозяйства, включая нуклеарные, неполные и сложные семьи с детьми и без детей, несемейные домохозяйства, число членов домохозяйства, их половозрастные характеристики;
- доходная характеристика — уровень среднедушевых доходов домохозяйства, принадлежность к децильной или квинтильной доходной группе;
- имущественная характеристика — наличие земельного участка, тип жилья, число комнат, число кв. метров жилой площади;
- экономическая характеристика и трудовой потенциал — занятость членов домохозяйства в общественном производстве, выполнение трудовых и экономических функций домохозяйства, число трудоспособных членов домохозяйства, соотношение трудоспособных и нетрудоспособных членов домохозяйства и др.;
- социальный статус домохозяйства — определяется по главе семьи или члену домохозяйства, имеющему наивысший доход (основное социальное состояние, уровень образования, должность, профессия, сфера занятости).

Предлагаемый ниже более подробный рубрикатор, с помощью которого может быть составлена характеристика домашнего хозяйства, разработан на основе анализа зарубежного и отечественного опыта классификационных статистических описаний, осуществляемых при проведении общих и специальных обследований домашних хозяйств.

Основные группировки и признаки классификационного деления домашних хозяйств (домохозяйств)

1. *Месторасположение домохозяйства* (может быть общим для всего обследуемого множества домохозяйств):

❖ регион страны;

❖ природно-климатическая зона (важна в первую очередь для сельских домашних хозяйств): Крайний Север, тундра, тайга, лесная зона, лесостепь, степь и черноземье, южные районы.

2. *Городское или сельское домохозяйство.*

3. *Характер поселения:* областные центры и крупные промышленные города, средние города, малые города, села и деревни, хутора и отдельные дома.

4. *Демографическая характеристика домохозяйства:* принадлежность к одному из следующих основных демографических типов: одиночки трудоспособного возраста, одиночки пенсионного возраста, полные семьи, в том числе: супружеская пара без детей, супружеская пара без детей с родственниками, супружеская пара с детьми до 18 лет с родственниками, супружеская пара с детьми до 18 лет с родственниками, неполные семьи, в том числе мать (отец) с детьми до 18 лет, мать (отец) с детьми до 18 лет и с родственниками, неполные семьи со взрослыми детьми и родственниками, прочие семейные домохозяйства (бабушки с внуками, тети и племянники, сестры, братья и т.п.), прочие семейные домохозяйства (бабушки с внуками, тети и племянники, братья и сестры) без детей до 18 лет, семейные домохозяйства, включающие неродственников, несемейные домохозяйства (гражданский брак, старые друзья) с детьми до 18 лет, несемейные домохозяйства без детей до 18 лет, домохозяйства, состоящие из двух и более супружеских пар с детьми до 18 лет, домохозяйства, состоящие из двух и более супружеских пар без детей до 18 лет, прочие домохозяйства, число членов домохозяйства, их половозрастные характеристики (демографическая характеристика может быть более развернутой или, наоборот, более сжатой).

5. *Доходы домохозяйства:*

❖ среднедушевой доход члена домохозяйства;

- ❖ децильная (квинтильная) доходная группа;
- ❖ перечень основных источников дохода с их количественными характеристиками.

б. Жилье, имущественный потенциал, основные производственные фонды домохозяйства:

- ❖ характер жилья: полуподвальное помещение, общежитие, комната в коммунальной квартире (кв. м), отдельная квартира, часть отдельного дома, отдельный дом, современный коттедж, число комнат, число кв. метров полезной площади, наличие подсобных помещений — гаража, сарая, погреба, скотного двора;
- ❖ наличие дачи, дома в сельской местности;
- ❖ наличие земельного участка (размер в га, удаленность от дома, при доме);
- ❖ наличие средств механизации труда и сельхозтехники (станки, вязальные машины и т. п., трактор, мотоблок, грузовой автомобиль);
- ❖ наличие рабочего скота.

Экономическая характеристика

7. Занятость членов домохозяйства (для трудоспособных и работающих членов домохозяйства):

- ❖ предприниматель или работающий по найму;
- ❖ сектор экономики (государственный, коммерческая структура, малый бизнес);
- ❖ отрасль производства;
- ❖ сфера деятельности, специализация;
- ❖ тип предприятия;
- ❖ должность, специальность на предприятии;
- ❖ наличие и количество безработных в домохозяйстве.

8. Трудовой потенциал домохозяйства:

- ❖ число трудоспособных в домохозяйстве;

- ❖ соотношение числа трудоспособных и нетрудоспособных членов домохозяйства;
- ❖ уровень образования членов домохозяйства;
- ❖ профессиональная подготовка членов домохозяйства.

9. *Производственно-экономические характеристики собственно домашнего хозяйства:*

- ❖ осуществление одной или нескольких из следующих функций: ведение личного подсобного хозяйства, в том числе растениеводство, животноводство, индивидуально-трудовая деятельность и частное предпринимательство, индивидуально-семейная торговля и торгово-посредническая деятельность, семейный лизинг (сдача в наем или в аренду собственности предметов длительного пользования, рабочего скота), приобретение и использование ценных бумаг (акций, сертификатов, облигаций и т.п.);
- ❖ основные виды производимой продукции;
- ❖ нетоварный или товарный характер производства;
- ❖ использование наемных работников, их количество.

10. *Выполняемые трудовые и экономические функции домохозяйства.*

11. *Социальный статус домохозяйства (характеристики главы семьи или члена домохозяйства, имеющего наиболее высокий доход):*

- ❖ основное социальное состояние (работающий, неработающий пенсионер, безработный, неработающий);
- ❖ профессия;
- ❖ специальность;
- ❖ предприниматель или работающий по найму;
- ❖ занимаемая должность по месту основной работы;

- ❖ отрасль экономики и производства;
- ❖ сектор экономики;
- ❖ уровень образования (высшее, незаконченное высшее, среднее, среднее специальное).

Естественно, что приведенная классификация не может считаться единственной и универсальной. В зависимости от характера решаемой задачи она может быть изменена, расширена, детализирована, или, наоборот, сокращена.